

資格で独立するなら

経営 **天才塾**

KEIEI TENSAI JYUKU

# 10年間の資格起業家メソッドを たった一時間で学べるセミナー

株式会社パワーコンテンツジャパン  
代表取締役 横須賀輝尚



や、少子化で若年層が減ったことも関係していると言っている。

### 予備校苦戦

資格試験予備校の業績も悪化し、公認会計士試験に定評があるTAC（東京）の13年3月期決算は2期連続の減収となった。

業績を非開示にして、いる別の大手校関係者も減収を認め「各校とも扱う資格の種類を多角化したり人気の公務員講座に力を入れたり

資格コンサルタントで行政書士の横須賀てるひささん（東京）は「士業は今、転換期。

資格は、取れば生活が保証されるという発想は通用せず、自分がやりたいことを実現させる手段と考えるべきだ。例えば社労士ならメンタルヘルス対策などコンサルタント業務で差別化すれば仕事は十分取れる」と話している。

## 最近の士業の状況とは？

- 従来型の士業事務所
  - 大型法人の台頭
  - 市場の縮小と士業の増加
- 
- 士業事務所は二極化している

## 今後の取り組み方

- 1. 士業事務所としての確立
  - 2. 資格起業家としてコンサル、セミナーなどに取り組む
  - 3. 自分だけの「コンセプト」を持って事業に取り組む
- 
- もう、変化は始まっている

そこで今日お話しするのは・・・

- 士業で成功するための11の戦略
- 資格起業家となるための5つの戦略
- コンセプト経営を始めるための第一歩

# 士業で成功するための の11の戦略

# 戦略【1】決意する

---

- **成功している人とそうでない人との違いとは？**



## 戦略【2】自分の棚卸し

- お客様から士業の差は見えない
- 業務能力の高さでは選ばれない
- では、お客はどこを見ているのか？

- (1) 値段
- (2) 実績（信頼性）
- (3) パーソナリティ



## 戦略【3】プロフィールをつくる

### ■ (1) パーソナリティ

- 出身地：埼玉県行田市 学歴：専修大学法学部
- 職歴：無 血液型：A型 スポーツ歴：バスケット
- 趣味：ゲーム（真剣） ギター（にわか）

### ■ (2) 実績

- 行政書士歴：11年
- 書籍：株式会社はじめての設立&かんたん登記
- マスコミ：日テレ、SPA！、BiGtomorrow

## 戦略【4】実績を「数える」（プロフィール・2）

- **お客の数**
- **お客の企業規模**
- **お客の売上規模**
- **お客の種類**
- **お客の性別**
- **お客の地域**
- **お客の年齢**

## 戦略【6】お客様の声をつくる

- **（１）取材（インタビュー）する**
  - お客様の名前、顔写真、住所
  - なぜ、選んだのか？
  - 良かった点は？
  - 「悪かった点は聞かない」
- **（２）アンケート**
  - 顔が出せない、名前が出せない場合
- **ウェブサイト、事務所案内で使う**



行政書士 横須賀てるひさ事務所 (東京都新宿区 / JR四ツ谷駅)

# 会社設立・変更手続きサービス

成功者続出！起業家のための会社設立・変更手続きはお任せ下さい。

お電話でのお問い合わせはこちら

行政書士横須賀事務所 平日10:00～18:00

TEL **03-6380-0160**

FAX 03-6380-0161



HOME

サービスメニュー

会社法書籍 (著書)

クライアントの声

提携している専門家

プロフィール

お問い合わせ

**会社設立をお急ぎの方！  
すぐに相談したい方！**

こちらから無料ですぐに相談できます。

**➤ 無料相談はこちらをクリック**

メールは24時間受付可能

## 横須賀てるひさの著書



**➤ 横須賀てるひさの著書**

**横須賀てるひさの  
著書はこちら**

**>> Amazonで見る**

## 伊藤哲哉様



有限会社クピパ  
代表取締役 伊藤哲哉さん

今回は、横須賀事務所に有限会社の設立をご依頼された伊藤哲哉社長に  
お話を伺いました。

(インタビュー：大内 亜記子)

## 有限会社クピパ 伊藤哲哉社長略歴

1995年 文教大学国際学部卒業

1996年 United State International University 入学 (修士課程 国



## 戦略【7】名刺をつくる

会社設立・起業アドバイザー  
(何でもご相談ください！)



初めての起業を喜ばれる仕組み作りでサポート、  
成功するための会社設立を徹底支援。

**会社設立・起業支援専門  
行政書士横須賀事務所**

行政書士 (登録03081273号)  
**横須賀 てるひさ**

〒182-0026 東京都調布市小島町1-21-3-101  
TEL 0424-43-3522 FAX 0424-43-3523  
携帯 070-5078-3073

E-mail [info@yokosuka-office.com](mailto:info@yokosuka-office.com)  
URL <http://www.yokosuka-office.com>

---

「10年後も行政書士で生きていく！」(素天日記)  
HN 東京の若造行政書士よこすか  
<http://plaza.rakuten.co.jp/yokosukateruhisa/>  
月間1万アクセス超！素天日記(ブログ) 資格系でアクセス数全国1位の日記。  
肩タイトルで検索できます。

◆経歴です  
・昭和54年7月埼玉生まれ  
・東大三高卒  
・専修大学法学部卒  
・在学中に塾生で接客バイト  
・03年ベンチャー企業に就職  
・同社を解雇される  
(のちに通話と判明)  
・一念奮起し、23歳で  
行政書士独立開業

(ウラ百もぜひご覧下さい！)

### 成功するための会社設立支援

- 有限・株式会社、1円会社設立
  - ・会社設立に必要な書類の作成
  - ・事業開始にあたって必要な営業許可書類の作成、提出代行（建設、宅建、風営業などの許可）
  - ・急ピッチでの会社設立にも対応

### 異業種交流会・相談会の開催

- ワンストップランチ会  
毎月第一土曜日 12:00～  
行政書士、税理士、社労士による無料相談・雑談会
- オフ会・異業種交流会  
毎月第三金曜日 19:00～

### 初めての起業を支援

- 起業・手続きに関するご相談
- 葉書・FAX・メールなどによる顧客戦略を重視した起業支援、コンサルティング、セミナー開催
- 売れる「喜ばれる仕組み」の支援
- ブログ活用法指導

融資や経理など、  
起業・経営に関することは  
何でもお問い合わせ下さい。

また、税理士・社労士等のご紹介も承ります。  
様々な問題の相談窓口として  
ご利用ください。



# 戦略【8】 サイトをつくる

- **(1) 絶対掲載ポイント**
  - プロフィール
  - お客様の声
- **(2) 士業ごとのサイト**
  - 行政書士、司法書士・・・業務特化型
  - 税理士、社労士、弁理士・・・事務所サイト

# 行政書士横須賀事務所

成功者続出！起業家のための会社設立・変更手続きはお任せ下さい



無料相談フォームはこちら

フォームは  
24時間受付中

無料相談窓口 今すぐ下記よりご相談を！

**TEL: 03-5363-6438**

平日10時～18時 行政書士横須賀事務所

→ TOP

→ 事業所概要

→ プロフィール

→ サービス案内

→ お問い合わせ

行政書士横須賀事務所

〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷5-20-11  
第1シルバービル202号  
→ [マップはこちら](#)

※ご来社の際はお電話でご一報をお願いいたします。

書籍

## 会社設立の代行、許認可取得の代行、法律トラブルなどのご相談から、行政書士横須賀事務所へお任せ下さい！

会社設立サービスを料金だけで選んでいませんか？

行政書士横須賀事務所は、3年以上、起業家のための会社設立手続きに特化してサービスを提供してきました。

横須賀事務所を通じて設立された起業家は、ダントツの成功率を示しています。横須賀てるひさともっと儲かる仕組みをつくりながら、もっと安全な経営をしながら、一緒に成功していきませんか？

**無料相談窓口 TEL: 03-5363-6438**

平日10時～18時 行政書士横須賀てるひさ事務所

⇒ [無料相談フォームはこちらから](#)



代表の横須賀てるひさです。  
よろしくお願いいたします。

行政書士横須賀事務所代表  
行政書士：横須賀 てるひさ

» [代表プロフィールはこちら](#)

# 戦略【9】リスティング広告を出す



[ウェブ](#) [画像](#) [地図](#) [ショッピング](#) [ニュース](#) [もっと見る ▾](#) [検索ツール](#)

約 5,950,000 件 (0.17 秒)

税理士に関連した広告 ⓘ

[東京の若い税理士無料紹介 - tokyo.zeijimu.com](#)  
tokyo.zeijimu.com/ ▾ 0120-456-075  
料金は一切無料/年中無休/24時間受付 受付から2営業日以内にスピード紹介  
お問合せ - よくあるご質問

[世田谷区で最高の税理士なら - faccount.jp](#)  
www.faccount.jp/ ▾  
事業の成長、拡大を私達が全力でバック アップします。【古屋、税理士事務所】

[【税理士】料金相場／徹底比較 - all-senmonka.jp](#)  
www.all-senmonka.jp/ ▾ 0120-024-497  
顧問料相場と徹底比較、正しい料金で 信頼と満足の税理士を無料でご紹介！

他のキーワード: [税理士試験](#) [税理士になるには](#)

[税理士のニュース検索結果](#)  
[懲戒免職された国税職員、税理士転身を厳格化 自民税調](#)  
朝日新聞 - 1 日前  
【水沢健一】懲戒免職処分を受けた国税局職員でも税理士資格を取得できる規定をめぐり、自民党税制調査会が資格取得の条件を厳格化する方針を決めた。職責時代に問題を



税理士のマップ

広告 ⓘ

[税理士が1980円で会社設立](#)  
www.tokyo-setsuritsu.net/ ▾  
設立手数料1980円／渋谷駅徒歩5分／  
夜間土日祝対応／助成金／節税相談  
📍 渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー13階  
0120-016-027

[起業家が選ぶ税理士](#)  
www.naka-tmanage.com/ ▾  
0120-000-472  
会社設立 実績184社  
手数料は「破格の〇円」。

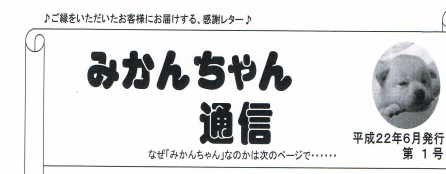
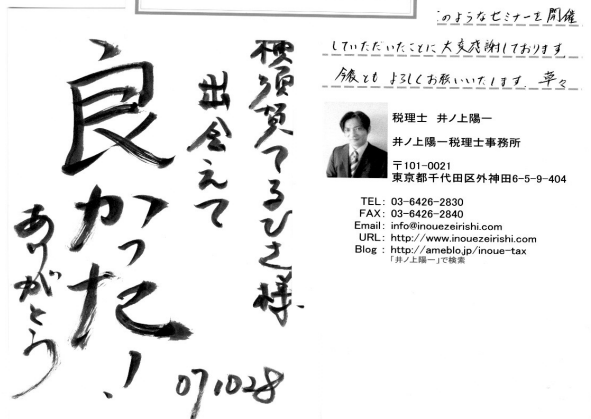
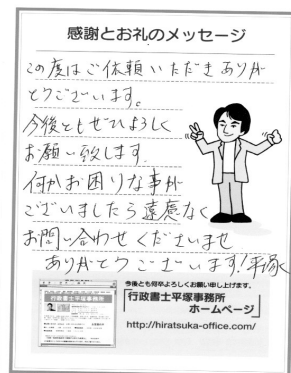
19

## 戦略【10】アナログ営業の実践

- (1) 誰に会うか
- (2) どこで会うか
- (3) どのように会うか
- (4) アナログ営業の目標と計画

# 戦略【11】ハガキとニュースレター

## ■ 名刺交換→ハガキ→ニュースレターのサイクル



いつもお世話になります。こんにちは！

当事務所の事務員有村の、私に対する第一印象はどうだった？と聞くと、「学校の先生みたいと思いました」という事でしたが、最近、近所の小学一年生からは、「おじいちゃん」と言われ、がく然とし（子供から見るとそうなんだと納得し）、とうとう、私も、おじいちゃん先生のように見られているのかあと実感している。

行政書士の下 浦 政 昭です。（第一印象大事ですよ）

現在、51歳、まだまだこれからだと思っています。

御世話になっていますお客様に、こっそり、私の体験や、法律の事や（一応行政書士です）、日々の思うことをお伝えできればと思います。で、事務所通信をお送りいたします。（毎月発行の予定にしています）

どういった展開になるかは今後のお楽しみ？です、読んでいただければうれしく思います。

では、「みかんちゃん通信」スタートです。

☆まずは自己紹介です

昭和34年、倉敷市児島で生まれました。

児島小、児島中、児島高（今はもう影羽高になっています）、専修大卒です。

児島中の昭和48年度卒の同窓会幹事会で約3年毎の同窓会の企画を、同級生と一緒にやっています。

専修大の県人会も3年ほど前から定期加入しています。

（専修大岡山県人会では同窓生を探しています。同意の方は御一報を）

昭和56年に司法書士の事務所に入り、10年間登記や、測量の仕事をしていました。

なかなか試験に合格せず（勉強もしないと受かるはずありませんが、...）、色々考えた結果退職して、平成2年より、輸入工具販売のフランチャイズ店を創業し、その後、平成7年に同社の、スーパーバイザーとして、中国四国の加盟店さんのお世話を仕事に置き、各地に出張することが多くなりました。

人生で一番、多くのことを学ばせてもらったと思っています。

平成17年に司法書士をしていた父の体調不良で、急きょ前職を退職させてもらい、行政書士登録をして、父の事務所の事務経理的にお手伝いをしていましたが、その父も1年後に亡くなりました。

今は、行政書士として、自宅の事務所、相談や遺言、入籍業務、土地などに関する許認可を主たる業務とし、6年目に入りました。

昨年1月より事務員（補助者）として有村に手伝ってもらっています。

（この、みかんちゃん通信の編集責任者です）

資格で独立するなら

経営 天才塾  
KEIJI TENSAI JYUKU

## 戦略【1 2】 各種の広告・ダイレクトメール

- (1) 広告について
  - すべてテストである
  - 広告費の考え方
- (2) ダイレクトメールについて
  - 新設法人向け（税理士）
  - 3種の神器



## 戦略【1 2】業務・顧問の考え方

- (1) 顧問と単発業務の同時提案
- (2) 紙でなく時間と価値を売る



## 戦略【おまけ】 ネット営業

- (1) facebook
- (2) ブログ
- (3) Twitter
- (4) ポッドキャスト
- (5) その他



# 資格起業家になる ための5の戦略

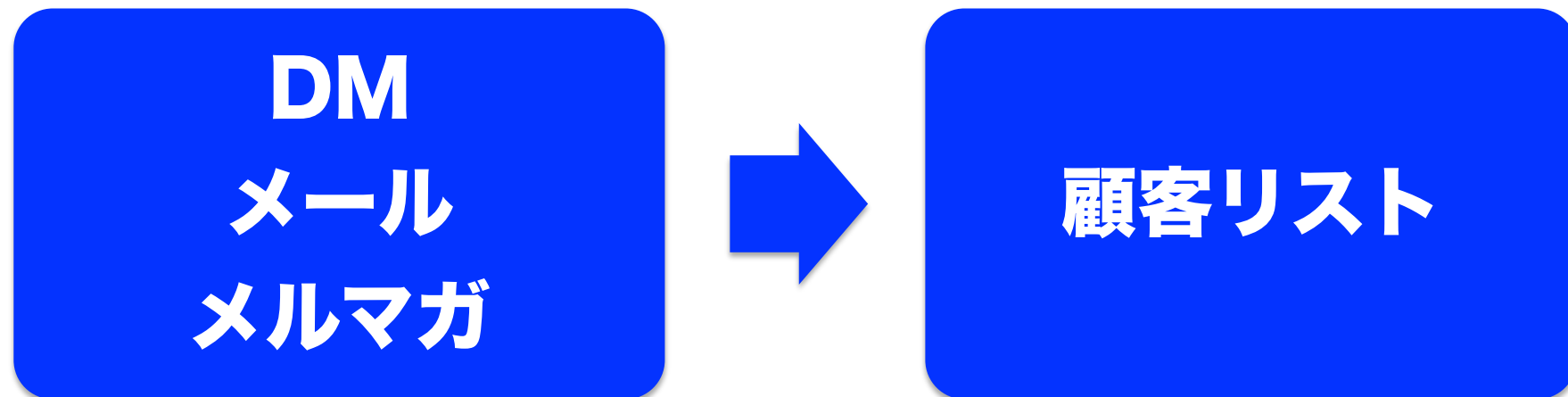
# 戦略【1】セミナーの企画実施

- **(1) 広告について**
  - **すべてテストである**
  - **広告費の考え方**
- **(2) ダイレクトメールについて**
  - **新設法人向け（税理士）**
  - **3種の神器**

# 戦略【1】セミナーの企画実施

- **バックエンド販売型・・・60～90分**
  - 無料～5000円程度
  - 60分×2 + 質疑応答30分 10名以下
  - 事前に商品の販売があることを伝えておく
- **コンテンツ提供型・・・3時間（以上）**
  - 3時間であれば、15000円程度がやりやすい
  - 50分×3 + 質疑応答20分
  - ワークショップ型セミナーは満足度が高い
    - 自主学習型と共同作業型
  - 高額＋少人数セミナーは自己紹介と名札を用意する

## 戦略【2】セミナーの集客



## 戦略【3】 メールマガジンの発行



# 戦略【4】FAXDM

■ <http://www.netreal.jp/>

クラウド型 総合ダイレクトマーケティングツール

ホーム サイトマップ お問い合わせ ログイン

売上UP支援サイト  
**NetReal!**  
顧客開拓（新規開拓/販促）・情報発信（業務効率化）の決定版。

無料 会員登録

サービス概要 利用事例 料金体系 操作方法 会社概要

ネットリアルが選ばれる **5つの理由** とは!?

|       |                    |        |                     |
|-------|--------------------|--------|---------------------|
| 法人名簿  | 約600万件が <b>無料!</b> | FAX 配信 | 高速/高画質 @4円~!        |
| 電話営業  | 反響率抜群 @150円~!      | DM 発送  | 全てコミコミ @60円~!       |
| チラシ配布 | 配布先指定 @3円~!        | SEO 対策 | 各種SEOツール <b>無料!</b> |

業界初ASP化 価格面 業界No.1 品質面 業界No.1 機能面 業界No.1 会員登録

7種類のサービスラインナップ

リストマーケティング

会員の方  
NetReal!ID :  
パスワード :



# 戦略【5】コンテンツづくり

- セミナーコンテンツ
- 教材 (CD/DVD)
- 出版
- 研修
- コーティング



# コンセプト経営を始める ための第一歩

## その前に①

- **マーケティングの見直し**
  - **(1) 広告の効果測定**
  - **(2) 各種の反応率**
  - **(3) 各種ツールの修正**
  - **(4) 広告費の見直し**

## その前に②

- **あなたの成功の再定義**
- **(1) 経済的**
- **(2) 社会的**
- **(3) 人間関係**
- **(4) 享乐的**

私たちの企業コンセプト

# Make Happy Contents!

私たちはコンテンツを通じて幸せを創り出します。

## コンセプト経営の始め方

- **まず最初に決めるのは・・・**
- **企業コンセプト？**
- **商品コンセプト？**
- **社風コンセプト？**
  
- **正解は、「人生コンセプト」**

- あなたの人生で、譲れないキーワードは何ですか？





# ■ What's your concept?