

絶対負けない社長の経営ノートセミナー

~お母さん、明日からぼくの会社はなくなります 特別暴露編~

パワーコンテンツジャパン株式会社 代表取締役社長 横須賀輝尚



どこをとっても平均的で 取り柄もない 丈 「普通の人」 す は逆転できる を失



ぼ



定価: (本体 1,400 円 + 税) ISBN: 978-4-04-653950-2

角川フォレスタ

読者から感動の声、続々!!

- ●まさか、ビジネス書で泣くと思わなかった(20代・女性)
- ■この著者のことは知っていたけれど、こんな過去があったなんて知らなかった(40代・男性)
 - どうせ収入も上がらないし、どうでもいいやと思っていた人生をちょっと頑張ってみようと思った(30代・男性)
- ●何億稼ぐとか、そういう話が出てこないが、逆にリアリティを感じた(20代・男性)



全国書店・ネット書店 にて絶賛発売中 KADOKAWA

2003年4月



- ●ベンチャー企業をたった1ヶ月でリストラ
- ●所持金は約40万円
- ・社会常識なし
- •生活費にも困窮する日々
- それが、たった数年で...



2007年4月以降から現在



- ●年収1000万円以上
- ●スタッフ6名(2014年)
- •東京都新宿区四谷に100㎡のオフィス
- 毎年雑誌取材、掲載
- ●20冊以上の出版(監修を含む)



弁護士、

めてきたが、類気低迷下で合格者が増え続けて飽和状態になり、 家試験の出職者が減っている。高収入や安定性がうたわれ、

生や転職希望者の 新規参入の余地が狭まっ

船強化を目的に、

企業数

試験の合格者をそれ

心とが背景にありそうだ。

屋調査士、税理士、社

岐



予備校苦戦

で行政書士

の横須賀で

資格コン

サルタン

減ったことも関係して

と言う。

少子化で若年層が

しのいでいる」

いるとみられている。

績も悪化し、 月期決算は2期連続の AC (東京) 工試験に定評があるT 資格試験予備校の業 公認会計 の13年3

保証されるという発想

は通用せず、

自分がわ

減収となった。 業績を非開示に

る手段と考えるべき

りたいことを実現させ

9月2日日 いる別の大手校関係者

総合計士、行政事士など「土薬」と呼ばれる専門職の、員講座に力を入 角化し も扱う資格の種類を多 も減収を認め「各校と したり人 へ気の 公務 入れたり

と比べて増加したの 少の海事代理士だけ 人未満で9資格中で最 特に減り幅が大き 出願者数が例年千 ミスマッチ 井純·前会長(札幌) までの年間千 会員は全国に約3万日 ○で8年の約2倍だ 本公認会計士協会の 船程度に増加。現在 同価会北海道会の西 人強から

を求める企業と政府方 「即戦力のペテラン

> いる。 で差別化すれば仕事は 分取れる」 と話して

2013年

会計 - 0 基づき戸籍職本など 楽のうち、戸籍法の請求権がある弁護 充事代理士 上地家屋調査 10 11 降の出職者数をまと 年度を下回った。13 4年度は計約27万4 八で前年度比6% たのをビー

のが公認会計士。13年

比べると半分近くに落 図35%域で、10年度と

が飽和状態になり 販査審査会は「会計 金融庁の公認会計士 らなかった」と話す する領域があまり広 似た経過をたどって 政策見直し

権因たる決定を世界に の問題に真剣だという 大量被壞兵器 逸品

道

選合は、

と述べた。 ケイン上院議員はC 方、共和党の重額、

크는

特底

使

限定的な軍事行動につ 統領が表明している

【ワシントン時事】 | 工作は2日以降も続け | す髪の毛と血液サンプ | と称賛した。

リア

攻撃

議会説得に全力



お母さん、 日か 眀

Copyright(c) Teru Yakosuka Teruhisa & r Contents Japan

(東京) 転換期。 1.7

「士業は今、

資格は、 取れば生活が

るひささん

どコンサルタン ノタルへ 例えば社労士なら ルス く対策な ト業数



あなたが変わる、バワーマガジン



7月25日発売 定価 本体 620円 +税

COVER & INTERVIEW 村田諒太 (プロボクサー)



動画初公開



財部ビジネス研究所 (2006年10月)



講師プロフィール



- パワーコンテンツジャパン株式会社 代表取締役社長。
- 行政書士。資格コンサルタント。
- 1979年、埼玉県行田市生まれ。専修大学法学部卒。23歳で行政 書士事務所を開設し独立。1年で月商100万円を突破する。
- 25歳ときに処女出版。以後、士業のマーケティング関連書籍など 14冊出版し、累計部数は12万部超(代表作:「資格起業家になる!成功する『超高収益ビジネスモデル』のつくり方」日本実業出版社、。2006年に技術評論社から出版した「株式会社はじめての設立&かんたん登記」は、株式会社関連の実務書では日本一の販売実績を誇る。

• 2007年に創設した士業向けの経営スクール「経営天才塾」は、の べ全国1500名を超える参加者となり、士業向けのスクールとして は事実上日本一。これまでの5年間で、5000通以上の士業からの 相談メールに回答する。また、著者のセミナーは通算3000名を超 えるなど、資格の活用に関する専門家である。









このセミナーの目的



- 横須賀輝尚の考え方を公開
- 12年、経営を継続できたノウハウを公開
- もし、話が面白い&役に立ったら・・・

☆☆☆☆☆レビューをお願いします<(_ _)>





時はさかのぼり・・・おかぼく「以前」 1979年~2003年



1979年7月4日埼玉県行田市生まれ



- 両親は銀行員。2人兄弟の長男。
- ・親族に経営者なし
- 高校時代の偏差値23→浪人生に
- 大学では遊び呆けた(バイト中心)
- 転機は大学2年の夏にやってきた



扁桃炎&出血性結膜炎という病気にかかる



※イラストはイメージです





人は、病気や事故など痛い目を見ないと、 変われないことが多い (・・・だから、その前に気付こう)



行政書士を取ったきっかけ



- 病気によって正気に戻った横須賀。
- 必修科目が「行政法」だった
- そこで、何か資格でも・・・と考えた
- 結果、取りやすかったのが行政書士だった





はじめるきっかけは何でもいい 天職は行動のあとに見つかるもの



就職活動60社全敗と中村天風

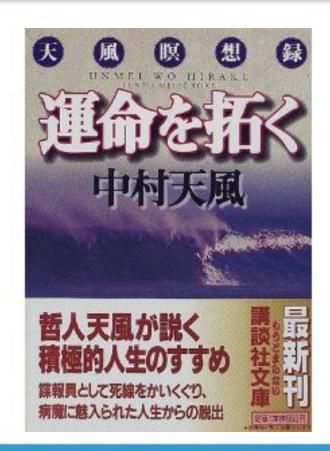


- 資格取得で増長する性格。
- 就職活動60社「全敗」だった
- ネガティブ自己分析による退廃
- エンジャパン・越智社長と中村天風



書籍中村天風「運命を拓く」









ほとんどの人が、「自己評価」が低いでも、重要なのは「他者評価」である



ベンチャー企業での経験









誰かの評価はひとつの評価 自分の生きる場所は必ずある



どこをとっても平均的で 取り柄もない 丈 「普通の人」 す は逆転できる を失



ぼ



定価: (本体 1,400 円 + 税) ISBN: 978-4-04-653950-2

角川フォレスタ

読者から感動の声、続々!!

- ●まさか、ビジネス書で泣くと思わなかった(20代・女性)
- ■この著者のことは知っていたけれど、こんな過去があったなんて知らなかった(40代・男性)
 - どうせ収入も上がらないし、どうでもいいやと思っていた人生をちょっと頑張ってみようと思った(30代・男性)
- ●何億稼ぐとか、そういう話が出てこないが、逆にリアリティを感じた(20代・男性)



全国書店・ネット書店 にて絶賛発売中 KADOKAWA



2003年~2004年 「おかぼく」暴露ストーリー





引きこもりから脱却まで①



- 引きこもると、人はどうなるのか?
- 情けないままの行政書士登録
- もう、人として必要とされないと思っていた
- ところが、独立開業したら・・・



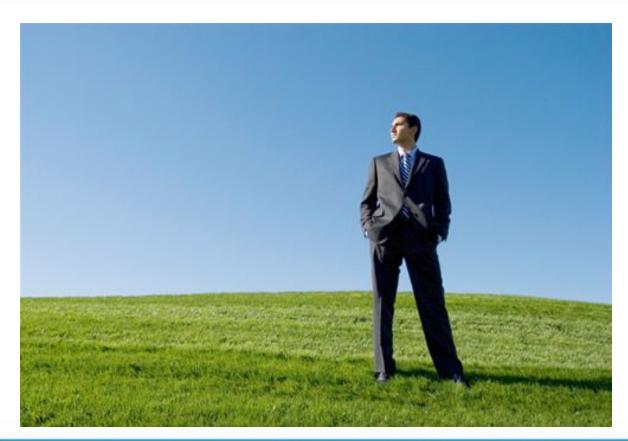


すべての人は師となる。 今の自分を認めよう。 (人は、誰かの先生になれる)



そうだ、成功者に会いに行こう









成功するには、「なぞる」ことが 最も簡単である。



余談・天才塾にもモデルがある



- 有限会社スリービーコンサルティング・山本行影 氏の「山本塾」がモデル
- ●「予備校と家庭教師の間」がコンセプト





引きこもりから脱却まで②



- 相談できない、迷うと人はどうなるか?
- なぜか宅建を受験、不合格
- なぜか社労士試験を思い立ち、挫折
- 何とか楽な方法で、簡単な方法でうまくいかない だろうかという甘っちょろい考え





人は、迷いのスパイラルに入ったら、 自問自答では抜け出せない。



引きこもりから脱却まで③



- 減っていく預金残高(23円)
- 日々、何もせずにただ焦りが募るばかり
- ビジネス書も買えない
- 仕事もない
- 最悪の悪循環へ…





人は、経済的余裕がないと 通常の判断ができなくなる。 (誰に何と言われようとも、収入は確保しよう)



栢野克己氏「小さな会社★儲けのルール」





最後の望みを賭け、大阪へ!







栢野克己氏とは?











栢野克己氏:経歴



■福岡県立城南高校+小倉西高校は裏口入学・立命館大学卒。新卒入社のヤマハ発動機を9ヶ月でノイローゼ退社、バイトのリクルートは3年弱で正社員試験落第。失意と復讐を誓い、大阪のIBMリースへ転職するが、またも仕事失敗+ウツ+婚約破棄+自殺未遂で退社。東京へ逃げ、半年失業後チラシ宅配べンチャーへ転職。しかし、そこも詐欺的FC会社でまたも転職に失敗。もはや「同級生に勝つには独立しかない」と決意し、様々なセミナーや交流会に参加後に「無料職業相談業」で起業。しかし、半年で金がなくなり、出版社:ビジネス社でテープ起こしのバイトをするも先の人生が見えない。そんな92年実家が他人の連帯保証1億円かぶり博多へUターン。7度目の転職で広告代理店へ。同時にビジネス交流会「九州ベンチャー大学」立ち上げ。95年、借金返済のため8社目となる2度目の起業。97年完済するも実家失い親は自殺。2002年~今までの人生への復讐スタート。お楽しみはコレからだ。



インストラクション. 9



決意と願望は、違う そして、動機は何だって良いのだ。



さあ、世の中に復讐をはじめよう







名前



• 「横須賀輝尚」から「横須賀てるひさ」へ

- ●「輝尚」が読みにくい名前である
- 行政書士の仕事が堅いのに、名前も堅い
- 名前くらい柔らかみのあるものへ



さあ、逆転しよう!ビジネスモデル編



- 1回の仕事で1ヶ月暮らせないだろうか?
 - 自分にできる仕事で最も単価の高い仕事は・・・
 - 当時1件15万円もらえた会社設立を選択
- 早くお金がもらえる仕組みはないだろうか?
 - とにかくお金が欲しかったので、前払い制
 - 人が前払いをするにはどうしたらいいか・・・?



インストラクション. 10



成功するビジネスは、 始まる前から決まっている。

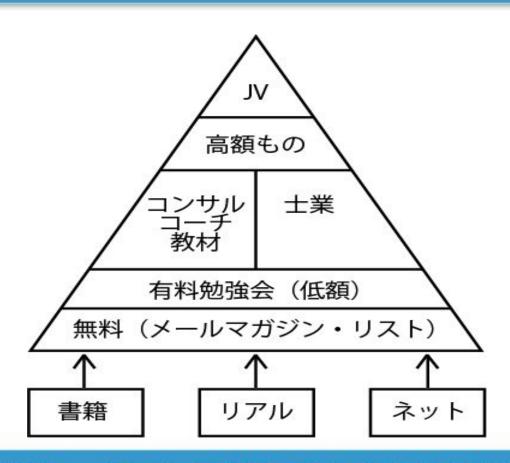


絶対に負けないビジネスモデル



- 1. 高単価商品
- 2. 継続商品
- 3. リピート商品
- 4. 先払い
- 5. ニッチ過ぎない(既知と未知)
- ・ 6. 労働集約型以外のビジネス
- 7. 売りやすい商品(わかりやすい)
- 8 応援されやすい(大義名分)

パワーコンテンツジャパン株式会社のビジネスモデル





絶対負けない考え方



- 1. Mixi式サービス拡充法
- ・ 2. 競争しないポジショニング
- 3. 参入障壁をつくる
- 4. なくならないものを仕事(コンセプト)にする
- 5. オリジナルネーミング、手法
- 6. 吸収ブランディング



セールスの最も重要な考え方



•自分 •顧客



〇拳をちったすと言い手日第2月(村るの のすりが十川ティを手手つ a オリジナリテイノ下及し昇 タオーミングリ4の17る 。 00年 00年 9 でイルールチクイを変を他社を無視できまりに 0 自命の福電主 単個があいものを持り - 11to-1- 1-4 = # 13.6- 142 一数(病る)を3かずく生物 復第27年生涯利益 成中している最神から学了



【経営ノート公開】

勝つ、より負けない、死なない経営

• 競争をしない

逆転しよう!小予算マーケティング編



- 成功者は早起き、長時間労働が多い
- ワークライフバランスの拒否
- お礼ハガキなら、50円からできる
- 会った人を喜ばせれば仕事は来る
- HPを自作で公開



王道のリストマーケティング







@华丽的

レマックマケチ

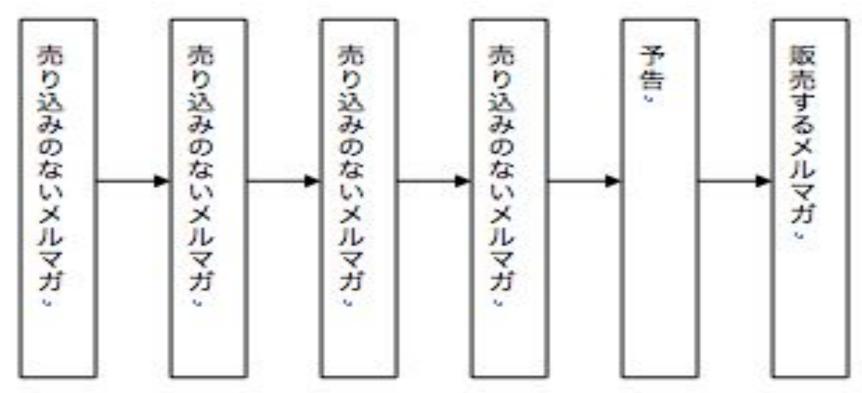
【経営ノート公開】

リスト化=集客

リストさえ集まれば、 何でもできる

メルマかった

集客の命は、メールマガジンにある





集客の命は、メールマガジンにある

- ・配信頻度について
 - 最低週1回。毎日出すのは読者にとって「うざい」。<u>配信時期は必ず守る</u>こと。一般的に<u>火曜・木曜日に発行すると反応率が高く、土日祝日は反応が落ちる</u>といわれている。
- メルマガで販売する場合
 - <u>売りたければ、売らないメルマガを出す必要がある。</u>
 - 毎回販売すると、読者は必ず逃げる。したがって、売り込 みのないメルマガを出し続けて、最後に売る。



1000 10-215" ついやシ 160 81 1 hor Emplis Grand ight3> 5. 心(0人人) (2323) ~~ すを多いれてないか かなしいすう> (3) 18 03 18 63 8 きゆせけいででんのエセる) 12017 73 97. 经生活在的"好了工办 15 or 767760 しっもし そする) 【経営ノート公開】 空海でもうなみ 445.1212115.3 クロージング 夏色)的场.77月时 chuloth 772hy 133 信号が有 7 GS 为光しぬしゅる。 Ma 000 (101) 10 (10 17 88 80 C3 243 N=10= 112617

日中華多出し 出身時 面液型 显松净量 趣味、(スが仁を、笑注ること、指のでも近います) 家文南教 里里 X70 "/ FE 数便化でする 芸剂理 目標(いりつ) 数位化了和

サダーナニサ マスコエ果でき、

ろうのあれて -Parphook

海海形

个片角色



【経営ノート公開】

パーソナリティ

食ヤエ 第12人同己一最相差对自 E-1-7 (+ 1- 6/17) - 62 TA 327.28AT

2004年、再起をかけた勝負の1年



- 嘘つきだったランチェスター?
- 初めてのセミナー、度重なる批判
- 自分の中で芽生え始めたコンセプト
- アナログ営業+ネット営業で月商100万円超



これまでの行政書士業・・・



- •行政書士業
 - •各種許認可
 - •会社設立
 - •入管
 - •相続遺言
 - •民事法務

- •出版?
- •教材販売?



・コンサルティング?



9年前にチャレンジしていた「コンセプト」



- •横須賀てるひさ
- •(屋号:横須賀経営研究所)
- ・起業支援コンサルティング
- ・(コンセプト)
- •行政書士
- ・セミナー
- ・コンサル



2005年~2006年、激動の1年



- これから・・・というときに楽天日記削除
- ライブドア起業塾での講演依頼
- 家族に起きる出来事
- ライブドア事件から、書籍出版ラッシュ
- 何もわからないまま、採用・オフィス移転
- TSUTAYAビジネスカレッジでの大損
- スタッフの入社、退職を繰り返す



資格起業家になる!成功する「超高収益ビジネスモデル」のつくり方 横須 もう、資格だけでは食べていけない 横須賀 てるひさ (2011/4/16) 賀 てるひさ (2006/12/21)

¥ 1.512 単行本 (ソフトカバー) **グライム**

4点在庫あり。ご注文はお早めに。

こちらからもご購入いただけます - 単行本(ソフトカバー)

¥ 160 中古品 (26 出品)

****** V (5)



ごく普通の人でも資格を取ってきちんと稼げる本 横須賀 てるひさ (2009/3/23)

¥ 1,620 単行本 (ソフトカバー) **グライム**

1点在庫あり。ご注文はお早めに。

こちらからもご購入いただけます - 単行本 (ソフトカバー)

¥ 11 中古品 (21 出品)

★★★☆☆ ▼ (5)



¥ 1.620 単行本 グライム

2点在庫あり。ご注文はお早めに。

¥ 1.050 Kindle版

今すぐダウンロード

こちらからもご購入いただけます - 単行本

¥ 270 中古品 (18 出品)

☆☆☆☆☆ ▽ (7)



押さえどころ ネット商売をやる人の法律知識 横須賀 てるひさ、元榮 太一郎、鈴木 健一郎 (2006/11/8)

¥ 139 中古品 (18 出品)

***** (6)



行列のできる 行政書士事務所の作り方 横須賀てるひさ (2010/10/30)

¥ 1.944 単行本 (ソフトカバー) √プライム

4点在庫あり。ご注文はお早めに。

こちらからもご購入いただけます - 単行本(ソフトカバー)

¥ 598 中古品 (8 出品)

**** V (6)



「LLC(合同会社)」 はじめての設立&かんたん登記 < 新会社法対応 > (図 解はじめてシリーズ) 横須賀 てるひさ (2006/7/22)

¥ 2,047 中古品 (4 出品)

***** **□** (3)





楽天日記は100件以上のログが消失







インストラクション. 14



何度でも、蘇ろう。



どこをとっても平均的で 取り柄もない 丈 「普通の人」 す は逆転できる を失



ぼ



定価: (本体 1,400 円 + 税) ISBN: 978-4-04-653950-2

角川フォレスタ

読者から感動の声、続々!!

- ●まさか、ビジネス書で泣くと思わなかった(20代・女性)
- ■この著者のことは知っていたけれど、こんな過去があったなんて知らなかった(40代・男性)
 - どうせ収入も上がらないし、どうでもいいやと思っていた人生をちょっと頑張ってみようと思った(30代・男性)
- ●何億稼ぐとか、そういう話が出てこないが、逆にリアリティを感じた(20代・男性)



全国書店・ネット書店 にて絶賛発売中 KADOKAWA

お母さん、明日からぼくの会社はなくなりますの後日談



- 行政書士業による逆転復活
 - リストラされた青年はなんとか生きていくことができた
- 行政書士業を外した起業支援というコンセプト経営
 - ・行政書士業に留まらず、出版、セミナー、コンサルティング、教材制作など「起業支援」の名の下に自由なビジネスを展開
- 新しいコンセプトのコンサルティング「天才塾」
 - 自分を救ってくれた「資格」に何か恩返ししたかった





逆転したかに見えた人生 しかし・・・ 止まってしまったのです。



コンテンツというコンセプトの下、生まれた商品・サービス

Z P

- 理念経営大学(清水ひろゆき氏とのJV)
 - 理念策定と儲かるビジネスモデルを同時に学ぶ





理念経営大学で学んだこと



- ・元スターバックスCEO岩田松雄氏
 - 「すべての会社は世の中を良くするためにある」





理念経営大学で学んだこと



- ・生活の木CEO重永忠氏
 - 「経営哲学の前に、人生哲学」





理念経営大学で学んだこと



- ChatWorkCEO山本敏行氏
 - 「背水の陣で臨まなければ、成功しない」







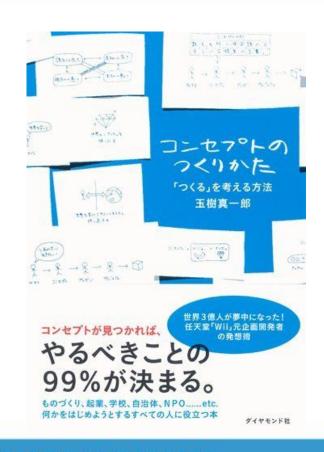


玉樹真一郎氏「コンセプトのつくりかた」



- 玉樹真一郎氏
 - 任天堂Wiiの企画開発者
 - 2013年C3登壇









それが、 「コンセプト」そのもの との出会いでした。





最も重要なものは何?





それは、 「あなた自身」です。



11 っている = と. 理包、如果现有小年美七10分分 XD 5418 たか幸せるはは不ったとれかい 他にするまでまるまますい、 小青熟的西30对于110时?

情熱心小生八在一种的红地

【経営ノート公開】 理念が実現すること が、売上につながる 優先的に他人の幸せ まで考えない 情熱があるのか?

12年間の経営ノートの結論



まず最初に決めるのは 「人生のコンセプト」



人生コンセプトの考え方



- あなたの人生で譲れないものは?
 - ・譲れないキーワードを30個以上書く

- あなたが憧れる人は?
 - ・経済、芸能、人生の3分野で目指す人を探す



インストラクション. 15



ほとんどのことは、 後天的に変えられる。



す は逆転 を

横なぼ明お須んの日母

本日は最後までご静聴いただき、 ありがとうございました! ぜひ、あなたも経営ノートをつけて、 あなただけの物語をつくってください。

パワーコンテンツジャパン株式会社 代表取締役社長 横須賀輝尚



定備:(本体 1,400 円 + 税) ISBN:978-4-04-653950-2

角川フォレスタ

読者から感動の声、続々!!

- ●まさか、ビジネス書で泣くと思わなかった(20代・女性)
- ●この著者のことは知っていたけれど、こんな過去があったなんて知らなかった(40代・男性)
- どうせ収入も上がらないし、どうでもいいやと思っていた人生をちょっと頑張ってみようと思った(30代・男性)
 - 本当に平凡な自分のことを応援してくれるような1冊(30代・女性)
- ●何億稼ぐとか、そういう話が出てこないが、逆にリアリティを感じた(20代・男性)





158N:978-4-04-653950-2 全国書店・ネット書店 にて絶賛発売中

KADOKAWA